



interflex.

Für unser Interflex-Team
suchen wir zum
nächstmöglichen Zeitpunkt
einen Mitarbeitenden als

**Sales
Representative**
(m/w/d)



Interflex Datensysteme GmbH bietet ganzheitliche Lösungen für Workforce Management mit Zeitwirtschaft und Personaleinsatzplanung sowie maßgeschneiderte und innovative Sicherheitslösungen mit Zutrittskontrolle, Videoüberwachung, Sicherheitsleitstellen und Besucherverwaltung. Mehrere Tausend Systeminstallationen, über die rund 4,5 Millionen Beschäftigte administriert werden, zeichnen Interflex als einen der international führenden Anbieter aus. Interflex wurde 1976 gegründet und gehört seit 2013 zur Unternehmensgruppe Allegion. Für ein weiteres Wachstum suchen wir eine/n leidenschaftlichen Mitarbeiter/in als



Sales Representative (m/w/d), Vertriebsspezialist im Außendienst, Account Manager

Standort: Wien

Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden und Betreuung von bestehenden Kunden zum Aufbau einer qualifizierten Sales Pipeline
- Beratung von bestehenden Kunden und der Verkauf aus dem gesamten Lösungsportfolio
- Abschluss und Aktualisierung von Wartungsverträgen
- Unternehmens- und Lösungspräsentationen bei Kunden & Interessenten
- Ausarbeiten und Erstellen von Angeboten unter Berücksichtigung der Wirtschaftlichkeit und Realisierbarkeit
- Ausarbeitung und Bearbeitung von Pflichtenheften, Ausschreibungen und Anforderungskatalogen
- Dokumentation und die geklärte Übergabe des Auftrags an die Verwaltung bzw. technische Koordination inklusive aller erforderlichen Unterlagen
- Mitwirkung und Unterstützung der Verwaltung beim Erstellen der Bestellung und Auftragsbestätigung
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams im Service / Customer Care / Projektmanagement
- Erstellung regelmäßiger Berichte (Forecast).

Profil:

- Sie sind seit mindestens zwei Jahren erfolgreich im Verkauf von erklärungsbedürftigen Lösungen und Produkten im Projektgeschäft tätig
- Sie verfügen über Verhandlungsgeschick und gute EDV-Kenntnisse
- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium (technisch oder betriebswirtschaftlich) wird vorausgesetzt
- Sie überzeugen durch Ihre fundierte fachliche Beratung und verstehen es, Pluspunkte gegenüber Mitbewerbern beim Kunden erfolgreich darzustellen
- Sie haben gute Englischkenntnisse und haben eine gültige PKW-Fahrerlaubnis
- Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit vielen Entwicklungsmöglichkeiten

Allegion (NYSE: ALLE) ist ein internationaler Anbieter im Bereich Sicherheit mit führenden Marken wie CISA®, Interflex®, LCN®, Schlage® und Von Duprin®. Mit dem Schwerpunkt auf Sicherheit rund um Türen und Zutritt bietet Allegion ein breites Spektrum an Lösungen für Privathaushalte, Firmen, Schulen und andere Einrichtungen. Allegion erwirtschaftet einen Umsatz von 2 Mrd. US-Dollar und vertreibt seine Produkte in rund 130 Ländern weltweit.



Unser Angebot:

- **Flexible Arbeitszeiten** und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- **Kollegialität:** Sie erwarten hilfsbereite, aufgeschlossene und begeisterte Kollegen und Vorgesetzte
- **Freiraum:** Motivierendes, vielseitiges Arbeitsumfeld mit Freiraum für Ihre Kreativität und Ideen
- **Internationalität:** Tätigkeiten in Österreich und Europa
- **Feel Good:** Attraktive Mitarbeiterrabatte und Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

Die Entlohnung liegt mit € 3000 brutto monatlich zzgl. Prämie und Firmenwagen deutlich über den branchenüblichen KV. Je nach Qualifikation und Berufserfahrung kann eine Überbezahlung erfolgen.

Interesse?

Senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und ID JR12964 an centraljobs@allegion.com. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Ihr Ansprechpartner ist Christian Hohmann.